



Wir haben derzeit die folgende Position in Friedrichshafen zu besetzen **Sales Manager (m/f/d)**

Ihre Aufgaben:

- Akquisition von Neukunden
- Steuerung des Verkaufsprozesses, einschließlich der kaufmännischen Vertragsverhandlungen bis zum Auftragseingang
- Betreuung und Beratung von Kunden sowie anderen Entscheidungsträgern
- Vertretung des Unternehmens bei Messen und Veranstaltungen
- Durchführung von Markt und Wettbewerbsanalysen
- Ausbau und Pflege erstklassiger Kundenzufriedenheit
- Kalkulation, Erstellung und Aufbereitung von internen Planzahlen, Präsentationen sowie Berichten

Unsere Anforderungen:

- Ein abgeschlossenes betriebswirtschaftliches, technisches oder wirtschaftswissenschaftliches Studium
- Idealerweise 3 – 5 Jahre Erfahrung im Bereich der persönlichen Kundenbetreuung und -bindung
- Überzeugendes Auftreten und Verhandlungsgeschick
- Gute MS-Office und ERP Kenntnisse
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke und Begeisterungsfähigkeit
- Reisebereitschaft
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift (C Level)

Wir bieten:

- Flexible Arbeitszeiten
- Individuelle Förderung und Weiterbildungsmaßnahmen
- Arbeiten in interkulturellen Teams
- Fahrrad leasing über Jobrad
- Arbeitsplatz in der Vierländerregion am Bodensee mit attraktiven Freizeitmöglichkeiten

Die Indra Avitech GmbH ist ein führender, international tätiger Entwickler von IT-Systemen für die Luftfahrtindustrie. Unser umfangreiches Know-how reicht von der Einzelkomponenten bis zur Komplettlösung und unsere Produkte werden von zivilen und militärischen Flugsicherungsorganisationen, Behörden, zivilen Luftfahrtbehörden und Fluggesellschaften in mehr als 55 Ländern weltweit genutzt.

Weitere Informationen finden Sie auf:
www.indra-avitech.aero



Wenn Sie finden, dass Sie der richtige Kandidat für uns sind, senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen an:

Indra Avitech GmbH
Human Resources
Pelin Baskan
Bahnhofplatz 3
88045 Friedrichshafen
Telefon: +49 (0) 7541 282-356
job@indra-avitech.aero